営業を、もっと速く。もっと強く。

商品・市場・顧客を理解し、「誰に・何を・どう売るか」を設計する。

リスト・営業文面・台本・提案資料まで、同じ営業ロジックで一気通貫。

SALESFAST
ADVANCING SALES THROUGH TECHNOLOGY

作る前に、営業の前提を揃える

UNDERSTAND → DESIGN → CREATE

01
商品理解
強み・提供価値を整理

02
顧客理解
課題・ニーズ・購買理由

03
市場理解
競合・代替・市場環境

04
営業設計
ターゲット・訴求・アプローチ

05
制作
リスト・文面・営業資料

必要な営業の武器となるツールを、 ”前提”のロジックを元に制作する

営業リスト
ターゲット条件設計
企業情報・連絡先調査

営業文面・台本
メール / フォーム文面
テレアポ・切り返し

営業・提案資料
構成 / コピー / 図解
PowerPoint制作

営業設計
ICP / ペルソナ / 訴求
アウトバウンド設計

営業経験をベースに、 “使える成果物 ”まで。

営業リスト 500件 ¥5,000～ | 営業資料 ¥30,000～ | 文面・台本 ¥5,000～

salesfast.co.jp